



# FORM'LOCALE

RÉVÉLATEUR DE COMPÉTENCES,

SPÉCIALISTE DES FORMATIONS PERSONNALISÉES

Form'Locale réunit des femmes et des hommes passionnés par la transmission de savoir, la montée en compétence et riches d'une forte expérience en entreprise et en administration.

Dirigé par Malik Benakcha, diplômé de Sciences Po Paris, Form'Locale est spécialisé dans les formations bureautique, commerciale et communication.

Entourés de formateurs diplômés et imprégnés d'une longue expérience, nous avons à cœur d'accompagner les collaborateurs dans leur montée en compétences face à un monde du travail en constante évolution.



**FORM'LOCALE**

**ORGANISME DE FORMATION PROFESSIONNELLE ET CONTINUE**

6 Rue Saint-Honoré - 41 000 Blois

02.54.56.16.74 - [contact@formlocale.fr](mailto:contact@formlocale.fr)

[www.formlocale.fr](http://www.formlocale.fr)

## FORMATION

---

### FORMATION AU MANAGEMENT : MANAGER TOTAL

#### DURÉE

---

1 Journée  
(7 heures)

#### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

---

Agir à 360° sur son environnement professionnel. Recruter et gérer son équipe, la faire progresser, manager vers le haut.

#### PUBLIC CONCERNÉ

---

Managers ayant au moins deux ans d'expérience managériales, ou personnes ayant suivi la formation management au management : dominer la rupture.

#### TARIF INTERENTREPRISE

---

600 € HT / Stagiaire

Formation animée par un formateur-consultant expert approuvé par Form'Locale.  
Suivi d'exécution assuré par une feuille de présence émargée par demi-journée par le formateur et les stagiaires.

## VOTRE FORMATION EN DÉTAIL

## PROGRAMME

**MATINÉE :****THÉORIE**

Le prisme  
L'art du questionnement efficace  
Du concept à l'action  
Le concret et la motivation

**LA PRÉPARATION**

L'importance de la préparation écrite (le fond)  
La connaissance de son environnement  
La préparation transversale  
Préparer sa communication

**L'ACTION**

L'entretien de recrutement  
L'entretien d'évaluation  
L'entretien professionnel  
L'entretien financier  
Un reporting efficace

**APRÈS-MIDI :****MANGEMENT TOTAL**

La maîtrise  
Provoquer les ruptures  
Pro-agir  
La négociation managériale

**CONCLUSION : SE POSITIONNER COMME MANAGER TOTAL, FAIRE RÉUSSIR LES AUTRES POUR RÉUSSIR PERSONNELLEMENT.**

**CLÔTURE DE LA FORMATION**

Etude personnalisée des outils et moyens que chaque apprenant aura l'opportunité de développer au sein de son entreprise